

"יש מההו באוויר או במים של ארץ הקודש שמייצר חדשנות"

"רכשו שמונה חברות ישראליות ובנינו בעזרתן צוות מנצח", אמר צ'אד סאקסן, סגן נשיא בכיר גלובלי למערכות הנדסיות ב-EMC♦ הוא פירט את האתגרים הניצבים בפני המנכ"דים: **צמצום הוצאות ה-IT**, הצורך בסיווע מצד ה-IT להיבטים העסקיים של הארגון ואבטחת המידע

יוסי הטוני

הענוק של הנתונים ובטבעות המידע, הוסיף. "המגמות הללו מגלמות אפשרות רבות, שכן כשהן יתפנסו תואצה, המודלים העסקיים של ארגונים ישתנו לחולטיין. לכן אנחנו, ב-EMC, מתמקדים במנועה למוגמות הללו".

לשאלת אנשים ומוחשבים מה דעתו על המתחורות של EMC בעולמות התשתיות, כי "בנינו הווירטואלייזציה, מיחשוב הענן ואבטחת המידע ענה סאקסן", צוות מנצח, בעדרת מו"פ, אבל בעיקר עקב שלל הרכישות שביצעו בשנים האחרונות, כולל של החברות הישראלית. כתעת יש לנו ממספר נכסים שמספקים מענה למוגון הביעות והאתגרים בפניהם ניצבת המנכ"ד. כינסנו את כל הנכסים הללו לחטיבות השונות בחברה וכל אחת מהן היא בבחינת סטארט-אפ של מיליון Dolרים עם אלפי עובדים. בכל אחד מהתחומים המונעה שלנו הוא הטוב ביותר. יש לנו שיטופי פעולה עם כמה מהחברות, שבמקרים אחדים הן מתחורות שלנו, דוגמת יבתם ואורקל. בעולם הווירטואלייזציה, VMware מובילת באופן מובהק, כאשר הטכנולוגיה שמספקות המתחורות שלה לא רלוונטי. בכלל, יש לנו את המונעה הטוב ביותר בשוק ה-IT".

הוא המליץ למנכ"דים "לבחוןطيب באילו מקומות כדאי להם לצורן ענן פרטני ובאיilo ללבת לענן ציבורי. לעיתים נראה שהפרטן הוא הזול והציבורי הוא היקר, אבל במקרים מסוים מדובר שבענן הוא זול יותר המנכ"ד משלם לפי צרכיה בעוד שבענן הפרטן הוא משלם עבור התשתיות במלואן. המנכ"דים מתחילה להבין שאין מה מאבק של ענן ציבורי נגד פרטני, אלא שזה יושב לצד זה".

"בibiט הטכנולוגי", אמר סאקסן, "על המנכ"ד לענות על שתי שאלות המתיחסות לצרכי ולמהלכים העתידיים שלו, בדרך לבניית מערכת המיחשוב וארכיטקטורות המיחשוב החדשנות והעתידות שלו - 'למה' ו'מה'. המונעה ל'למה' כוללת שלוש תשובות: צמצום 'שברירות' התשתיות על ידי הפיכתן למופשטות וצמצום המורכבות התפעולית שלהן, הגדלת האגיליות והופתוחות לחולפות ארכיטקטוניות. המונעה ל'מה' טמון ביכולת להפריד ולפשט את הבקרה ואת מדיניות המיחשוב מה-IT הפיזי, לצורך להשתמש בכל מקום שנינו בחומרה מהمدף ובצורך למכן את כל התשתיות, עם אפשרות לכולת גודל".

הוא סיים באמורנו, כי "אני מודה שיש מידע שיוקרי בהגדלה של SDDC, אבל יש בה גם מענה טכנולוגי אמיתי. הדטה سنטר מוגדר התוכנה מספק תשובה למציאות המנכ"דים. נמשיך להוביל את השוק ובמקרים הבודדים שבהם אנחנו מספר 2 נהייה דאשונם. הלקוחות מצביים העבורנו בארנקים וזה גורם לנו להקשיע יותר במו"פ".



צ'אד סאקסן

ב-2012 רכשו את Xtremis הישראלית, שפתחה מתקנות אחסון המבוססות על טכנולוגיית זיכרון פלאש. השנה רכשו את ScaleIO, שמספקת שירותים אחסון הקיימים בעלות התפעול של האחסון, וזה הייתה הרכישה השמנית שלנו בארץ. יש לנו באוויר או במים של ארץ הקודש, אני לא יודע לבדוק מה, שמהווה פלטפורמה של חדשנות, ואנחנו מנגלים זאת לטובתנו", כך אמר צ'אד סאקסן, סגן נשיא בכיר גלובלי למערכות הנדסיות ב-EMC.♦

סאקסן היה דובר המפתח בפורום חדש שהוקם, של לקוחות EMC ו-VMware, בהפקת אנשים ומוחשבים. המפגש של הפורום התקיים באולם דופלקס בהרצליה, בהשתתפות עשרות מנ"רים ומנהלי תעשיית IT. מנהה האירוע היה פלי הנמר, יzem ונשיא אנשים ומוחשבים, והוא החל בדרכו פתיחה של דני נויברג, מנכ"ל EMC ישראל, ושל רענן ביבר, מנכ"ל VMware ישראל.

לדברי סאקסן, המנכ"דים ניצבים בפני מספר אתגרים, כאשר הראשון שבהם הוא צמצום הוצאות ה-IT. "חברים נדרש לצמצם ב-10% את ההוצאות ומיוטם נדרש להפחית את הוצאות עד כדי מחצית", ציין. "בכל מקרה, אסור שצמצום הוצאות יביא לפגיעה באגיליות של השירותי ה-IT שמספקים המנכ"ד והאנשים תחתו". אתגר נוסף מונע מה הצורך של לקוחות העסקיים בארגון, להיות דלונטי עברו ולהגדיל את רוחו, עם מציאות ללקוחות ושותקים חדשים. האתגר השלישי הוא הצורך לעשות את כל הפעולות ב-IT באופן מואבעה, "תוך התמודדות עםZN חדש של לקוחות, אנשי פועל מאורגן או פושעים הפעילים בחסות מדיניות. זה שונה מההתמודדות עם ההאקרים שהכרנו בעשור הקודם".

"המענה של EMC בניו על ארבע הרגליים של החברה: VMware, פיבוטל ו-EMC", אמר. " אנחנו מספקים למנכ"דים שלוש תשויות: תשתיות המידע וניהול, לצד פתרונות הגנה עליון עם RSA, חטיבת אבטחת המידע של החברה; בניית DATA Center - Software (Defined Data Center) עם VMware והשלישי, יישומים ופלטפורמה לענן, לצד יכולות ניתוח Big Data, עם פיבוטל".

סאקסן אמר כי "המענה לצורך לצמצם בעלות ה-IT טמון בبنית תשתיות וירטואליות ופייזיות, עם יכולת לנalle ולצורך את השירותי באופן מושכל ומדווד. המונעה לצורך בחיבור ה-IT להיבטים העסקיים בארגון טמון בצריכת שירותים זו בענן, או בبنית פלטפורמה כשירותים (PaaS), תוך ניתוח ה-Data-Big. המונעה לצורך אבטחה דורש שינוי תיפיסתי: השאלת היא כבר לא איך מונעים את חדירות ה-IT לארגון, אלא מה אתה עושים בהנתן שהם כבר חדרו. לשם כך פיתחנו ב-RSA יכולות של בניית עסקית ומודיעין לאבטחת מידע".

המודלים העסקיים ישתנו

"על המנכ"דים להיערכ לדורות מגמות הענן של תעשיית המיחשוב ולטפל במערכות ה-IT שלהם בעולם הניוידות, מיחשוב הענן, במארגן,