

ללא הרף".
שגב התייחס לנש עצמה ואמר, כי "במסגרת השינויים שערכנו, ל风筝 לפני שנה את כל 9,000 תיבות הדואר האלקטרונית של כל עובדי נס והעבכנו אותן למייחזק הענן של מיקרוסופט. זה חלק מהמסר אותו אנחנו משלדים כלפי פנים והחוצה, לפיו נס מתקדמת ללא הרף".

"יחידת ה-IZO של נס ממשת כמעין מעבדה, בה אנחנו מארחים את הלוקחות והם רואים כיצד הפעולות חיות ועובדים - גם בתצורת מיחשוב ענן גם במודל הירישוי הקלאסי", אמר. הוא הוסיף, כי "התחלנו לפועל בעולמות Data-Big והניתוח צופה פניה העתיד לפני יותר משנה. לעומת רוב הפעולות שלנו, אף לצערוי, רוב הפעולות על שהיא מבוססת בחלוקת על פתרונות ישראליים, מתרכזת בארץות הברית ובערב אירופה. אני מקווה שהמצב ישתנה והיה לנו יותר פעילות בתחום בארץ".

"מייחזק הענן - רק בתחלת הדרך"

הוא התייחס למייחזק הענן ואמר ש"נושא זה מצוי בתחום הדרך בשוק הישראלי. ביום, היישום של הענן הוא בעיקר בשני מגדרים: הייטק וחברות סטארט-אפ. אני מעדין לששתנותים הקרובות מוסדות נספחים, למשל מהמגזר הפיננסי או הביטחוני, ייכנסו אף הם בתחום".

לסיום נתן שגב שורה של המלצות למערכי ה-IZO הארגוניים. "העולם משתנה ומחר שחקן מהשירותים בענן, קל לעקוב את המהלך ולהציג את השירותים באופן ישר", אמר. "על מחלקות ה-IZO לחוש עסקית ולא רק טכנולוגית. זה תהליך לא פשוט, מדובר בשינוי קשה מאוד לביצוע ב-DNA של ארגוני מייחזק. עליהם להפנים ולآخر מכון לשדר שהטכנולוגיה לא עומדת בפני עצמה, אלא בסוף היא אמורה לפחות בעיה עסקית. אם הם לא ידעו להשתנות - אגפים בתחום הארגון יעקפו אותם".

לדבריו, "יש 'דת' שגורסת שהכל צריך להיות במיקור-חוץ ויש 'דת' שגורסת שהכל צריך להיות בבית, בתחום הארגון. שתיהן שגויות. יש לבדוק כל תחום לגופו".
המלצתו האחורה של שגב הייתה: "אל תימדדו בגודל מעורך ה-IZO, אלא במה שחשוב וקיים - איקות השירות ומהירות שבאה אתכם מספקים את השירות לעסק".



עוופר שגב

עוופר שגב: "התחלנו לפועל בעולמות ה-Big Data והניתוח צופה פניה העתיד לפני יותר משנה. לצערוי, רוב הפעולות שלנו, אף שהיא מבוססת בחלוקת ישראלים, מתרכזת בארץות הברית ובמערב אירופה. אני מקווה שהמצב ישתנה ותהיה לנו יותר פעילות בתחום הארץ"

כוננה אך הטכנולוגיה דרש תשומות גבוהות שהובילו לתקרות זוכיות מבחינת יכולת היימוש. כתוצאה לכך, חברות וייחידות זו שבחנו יחס עלות-תועלת בתחום השליטה והבקרה גלו שהוא נמוך. גם אם פרויקטים מסוימים בהצלחה, התחזקקה והמעקב אחר שינוי טכנולוגיים תכופים, שנדרשים כתוצאה מאילוצים עסקיים, גורמים לירידת תצרים, עד לנטיישה כמעט מוחלטת. הפתרון שאנו מוציאים מספק חדשנות עסקית שנשענת על חדשנות טכנולוגית ומאפשרת לעשות הרבה יותר בתחום ניהול של מערך ה-IZO. הוא סיכם בציינו, כי " אנחנו מייצגים וממשימים בישראל את המוצרים הטובים בתחום השו"ב ומספקים מעטפת פתרונות לימיוש המאפשר ניהול של סביבת ה-IZO ושל כל סביבות המחשב בארגון, לוגיות פיזיות, בתוצאות מיחשוב ענן ובאתרי הלקות. המוצרים הללו ולחפירת המהלך, לפי חברות הממחקר".

"הפער בין האופן בו ה-IZO תופס עצמו לאופן בו הארגון תופס אותו"

"עלולים ה-IZO משתנה באופן דרמטי, בעיקר בשל ארבע מגמות העל: מיחשוב ענן, מיחשוב נייד, Big Data ונגישות צופה פני עתיד (Analytics), ומיחשוב חברתי. אנחנו, כמובן, זיהוינו את המגמות הללו. בהתאם, אנחנו עוסקים שניוי והופכים מקבלן ביצוע שמצבע את מה שמקשים ממנה לחברה שספקת פתרונות עסקיים ופתרונות בעיות טכנולוגיות ונשיאות מדיניות".

שגב פתח את הכנס שערך נס-פרו. לדבריו שגב, "נס ישראל היא לחברות ה-IZO הגדלות בארץ. הבנו שלל מנת להתקדם, הן בהיבט הפני והן מול הלקחות, עליינו להפוך את ה-IZO לזכה המספק שירות. התפיסה הזו לא קיימת ברוב ספקי ה-IZO שאני מכיר. הם לא רואים את עצמן כונתני שירות שמנזרים על הפער בין היבטי המיחשוב והעסק". הוא הוסיף כי "הבעיה המהותית והעקרית של מיעוטי המיחשוב בארגונים היא הפער בין האופן בו הם תופסים את עצמנו לבין הארגון, על האגפים והמנהלים השונים בו, תופסים את ה-IZO. על מיעוטי המיחשוב בארגונים לשינויים 'לשנות את הדיסק' שלהם ולהפניהם שליהם להוות נזקי שירות. הפער בין תפיסות ה-IZO את עצמו לאין ששור הארגון תופס אותו קבוע זה שנים ועומד על عشرות אחוזים".

בעיה נוספת שצין שגב היא ש"מערכת המיחשוב הארגוניים הפכו להיות רגולטוריים - דבר אחד הם אוסרים, דבר אחר מתרירים במגבילים... הם שכחו שעלייהם לאפשר את הצד העסקי. בנוסף, הם צריכים להתייעל

עוופר שגב: "הבעיה

המהותית והעקרית של מערכיו המיחשוב בארגונים
היא הפער בין האופן בו הם תופסים את עצמן לאופן בו כל הארגון,
על האגפים והמנהלים
השונים בו, תופסים את
ה-IZO. על מערכיו המיחשוב
בארגונים לשנות את הדיסק' שליהם ולהפניהם
שליהם להיות נותני
שירות. הביזנס לא מבין
בטכנולוגיה"