



קידום מעמדו של המנכ"ר בעידן מהפכת המובייל ו邏輯 הענן

האם מהפכת המובייל ומיחשוב הענן, המתחוללות בשנים האחרונות, הביאו לכורסום במעמדו של המנכ"ר?

פעולתו והם: הנהלה, העובדים, הספקים והליךות שימוש במודול זה מאפשר לעורך ניתוח פשוט ומהיר על מנת לזהות את הווקטורים השונים הפועלים על המנכ"ר, ולמצוא דרכי יעילות להתמודד איתם.



אם נחזור לשאלת בכורות "האם מהפכת המובייל ומיחשוב הענן באמת גרמה לכורסום במעמדו של המנכ"ר?" – העובדה שבסנה האחרון יותר וייתר ארגונים מינו לתפקיד המנכ"ר אדם שהגיע מחוץ לארגון, לעיתים לא מאותו מגזר עסקיו או כאלו שלא היו מנהלי מערכות

מידע בעברם, מעידה על כך שאכן חלה פגיעה שכזו. מסקר שערכתי בkrb למונ"רים עליה, כי אלו שזיהו בחושיהם החדים את הווקטורים במודול "ארבעת הכוחות" והתנהלו באופן נכון ומובוקר מולם לאור הקורירה שלהם, בין אם בתחום מערכות מידע ובין אם בתחום אחרים, הצלicho לשמר על מעמדם ולעתים אף לשפר אותו. אלו עיקרי המלצותיהם:

- פעיל בשיקיפות מלאה מול הנהלה.

● היה ממוקד במשמעותו, התמקד בעיקר ולא בטפל.

● ניהול נכון דורש תכנון נכון, קודם תכנן ורק אחר כך בצע.

● התיחס לספקין בגובה העניינים, דאה בהם שותפים לעשייתה.

● היה מקצוען בתחוםך, דאג ללמידה ולהתעדכן ולהיות המובייל הטכנולוגי בארגונך.

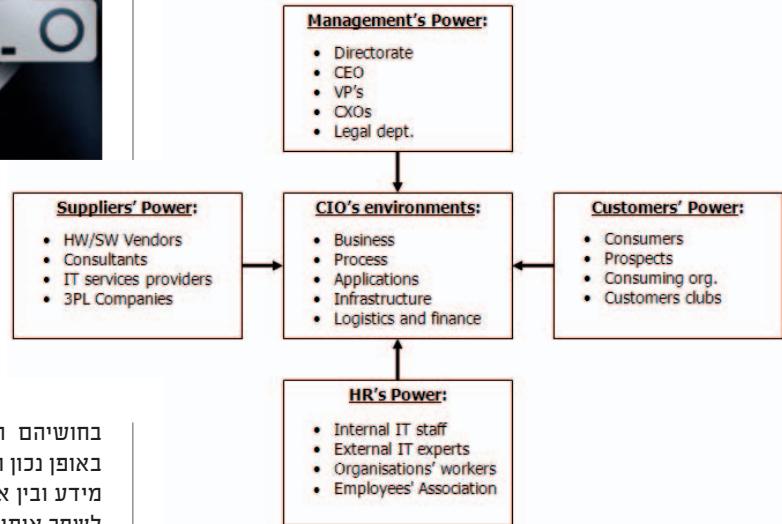
● בחר את האנשים הטובים ביותר להיות עובדייך, הם יעזרו לך יותר מאשר יאיפלו עלייך.

* אינג' רפאל הוד – מרצה ויועץ אסטרטגי rafael.hod@gmail.com

ב שנה האחורה התרפרשו לא מעט מאמורים על הכווסם של במעמדו של המנכ"ר. גם בשוק הישראלי ואני לא מעד מקרים של פרישת מנכ"רים ידועים ומוכלים, חלקם לאחר תקופה לא ארוכה בתפקיד, ולמינגו מנכ"רים שלא מתוך הארגון ואפיו לא מאותו מגזר עסקיו שבו פועל האגון. דווקא מהפכות המובייל ומיחשוב הענן, המאפשרות לקבל כל נתון, בכל מקום באופן אמין ואמובטח, הביאה לירידה במעמדו של המנכ"ר. הרצון לפrox גבולות עבור הארגון ולעומוד בחוזן "כל נתון נכון מרגע..." הוביל לכך שבוגנות הארגון אכן נפרוץ, ויחד עם זאת צוות כוחות מיוחש ונוספים, אלטרנטיביים, ולעתים במחיר זול יותר. מרגע זה, כמו בחוקי ההיעץ והביקוש, היה זה אך עבי, שמעמדו של המנכ"ר יילך וירד. לעומת זאת, עצם היותו כפוף למנהל משאבי אנוש או לסטטנו'ל למספרים אפשר לארגון לקבל החלטות השונות מדעתו של המנכ"ר, ובכך לכורסום neuen יותר במעמדו.

בעצם, במהלך השנים עברנו מעולם שהוא מואפיין על ידי מנהל מיחשוב שהוא בעיקר איש טכני, לעומת שמו על המנכ"ר לפועל יותר

מודל ארבעת הכוחות



כמנצח על תזמורתי, ופחות one man army. אז איך בעצם יכול המנכ"ר גם לשמר על מקומו, גם מתחת מענה לצורכי הארגון וגם לפעול לחיזוק

כפי שנוהגות הנהלות ארגונים בזואן לשנות אסטרטגיה ולמצוא פתרונות מתאימים (בעזרת ניתוח SWOT או מודל PEST), גם על המנכ"ר לעשרות ניתוח של סיבות נבודדות. המודל המוצע הוא "מודל ארבעת הכוחות", המתיחס לכוחות העיקריים המשפיעים על המנכ"ר ועל דרכיו