



הקונים מעדייפים רכישות מקוונת

בעל הטור רווה נחת מממצאי סקר של חברת המחקר נילסן, שלפיו 59% מכלל הקונים מעלה 18 מעדייפים את הקנייה באינטרנט ◆ אין ספק שמדובר שכזה מספק רוח גביה לחסידים המאמינים שהעתיד שייך למסחר המקוון, הוא מצין

בין אם מחשב או טלפון חכם, אל מול אלה שמעדייפים את החניות הפיזיות. רק אחר כך, ובנפרד, היה צריך להשווות בתוך קבוצת הרכושים האינטנסיביים האם הם מעדייפים לעשות זאת באמצעות הטלפון או המחשב.

חשוב להבהיר שהסקר נערך בארץות הברית, ולכן - יש ליחס את ממצאו לשוק זה בלבד. הבדיקה נעשנה על מודגש של 3,308 משאיים, כאשר ל-1,757 מהם יש טאבלט ול-2,796 יש טלפונים חכמים. לעומת זאת, יש את שנייהם. כל הנתוני נאספו במסגרת "דו"ח הקניות בטלפון הנידי לרבעון הראשון של 2012, שרך חלקים ממנו הותרו לפרוסום. בחודש שubby שוחרר��ט ערך אותו סקר, שבו הושם הדגש על העובדה ש-79% מבני הטאבלטים ו/או הטלפונים החכמים השתמשו בהם בתהליכי קנייה.

משמעותה של החפיפה בין חלק מהתשבות, שעלה עמדתי קודם לכך, היא שנתוני הקנייה המוקונות קצרות מורשיים בפועל. יותר מכך, פירושים של הנתוניים שהובאו ייחודיים בפסקה הקומונת הווא שבפועל, שיעור המעדייפים את הקנייה המוקונות מנויר אף יותר. הסקר נעורך רק בקרב בעלי טלפונים חכמים וטאבלטים, והרי ישנים אנשים שאינן ברשותם אף לא אחד מהם. אלה בודאי חסידיים פחות גלחבים של הרכשות המוקוונת מנגד, את השפעות הללו, שמהו את הממצאים, מנדרל ההיגיון לחבר לקבוצה אחת את צרכני שתי השיטות המוקוונות אין ספק שגם בעלי הטלפונים הנידיים הם צרכנים מובהקים באמצעות הרשות

למרות סימני השالة שהצפתיכי כאן, הסך הכל מציביע על דרכו של המ商场 המוקוון לצמורת, בהיבטים מסוימים, מבחינותם של יותר ויותר קונים הוא כבר המחזק ברכורה. ארצת הברית היא או לגויים ואפיו לארץ החדש בכל הקשור למסחר האלקטרוני. מה שקרה אצל הדוד סם יקרה גם בביתו חלקי במוקדם או מאוחר. בתחוםים מסוימים, הנדרים של המזורה הרחוק הם אפיו מאורות גдолים יותר. כל אלה מבטחים עתיד טוב יותר לקונים ואף לאוותם מוכרים, שנערכים נכון ובעוד מועד לעידן החדש.



באחדרונה שחרורה חברת המarket העולמית נילסן ידיעה מעניינת על אודוט וגבשות הקונים כלפי שלוש שיטות מכירה: בחנות הפיזית באיכות האינטראקט ובאמצעות הסмарטפון. הכוורת המהדרת של הסקר המצוות קובעת, כי 59% מכלל הקונים מעלה גיל 18 מעדייפים את הקנייה באינטרנט. אין ספק שמדובר שכזה מספק רוח גביה לחסידים המאמינים שהעתיד שייך למסחר המקוון,

הmarket מעבר לכך, הסקר בדק ארבעה פרמטרים של התיחסות הקוניים.

הסק הכל מציביע על דרכו של המסחר

הmarket לצמורת

בהתיחסים מסוימים,

מבחרתם של יותר

ויותר קונים הוא כבר המחזק ברכורה.

ארצות הברית היא או

לגוים ואפיו לארץ

הקודש בכל הקשור

למסחר האלקטרוני. מה

שקרה אצל הדוד סם

יקרה גם ביתו חלקי

תבל

- שבתס מוביליה הרכישה באינטרנט, ההערכה של רכישה באמצעות הטלפון הנידי גדול מזו של החנות המסורתי. עובדה זו מעיצימה מאוד, כאמור, את היתרון הכללי של המסחר המוקוון.

הסביר שحصر לי, וסבירתי אותו באיחוד מסוים, נועד בעובדה שהאוחזים שבהם נקבע הסקר מקרים במיידה לא ידועה. ככלומר, הנשאלים בסקר יכולים היו לבחור יותר מאפשרות אחת מתוך השלוש אפשרויות המעודפת. עובדה זו הופכת את הממצאים לפחות מוחלטים, אם כי אין בכך, לדעתו, כדי לפגום במוגנות הכלליות המסתמןות. אני סבור שהיא עדיף לבדוק את יחס הקונים אונליין בכלל,