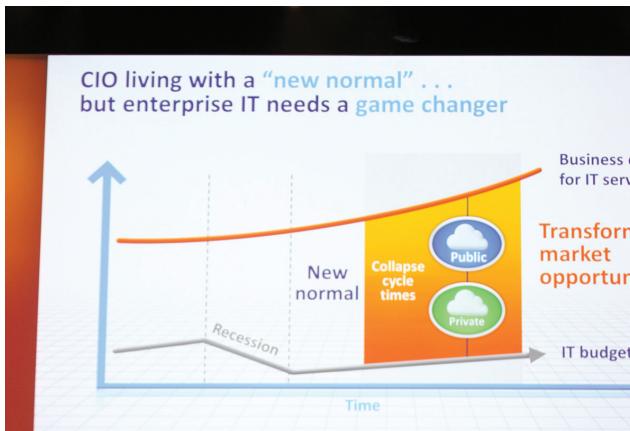


הלא נכון", אמר, "מייחסו ענן אמן לא משנה זאת, אבל ביכולתו לסייע לנו"ר להוור על שירותים שאין בהם צורך ולהקם שירותים חדשים שישמשו לארגון - והכל במהירות ובכמה מא-כעט".

לדבריו, "מדדים לחושך איך עד לאחרונה ארגונים נהנו לחותם על חוויתם שיפיקו להם ווחום רק אחרי חמיש שנים. זה הר מוטורף.ఆת מה שלם, ממקבל ציוד לאחר שנה-שנתיים ואצר לחכות עד שלוש-ארבע שנים בשיכיל לרווחת כסף - איך אפשר לעבוד ככה? מייחסו הענין משנה את המציאות החזאת. כך, פרויקטים שארכו בעבר שנים, אורכים יומיים חדשים בלבד, וכוריקטים שארכו חודשים - יכולם להסתיים היום אחרי ימים בודדים".

בכל מק'ירקן, ו/or מונט'ל CA, אמר בפאנל כי תפקידי של הענן הוא ליצור עכבר ארגונים מציאות גמישה ודינאמית, שימושה מושגראות להם להתמודד עם שינויים ולשנות את חוקי המשחק. "בעבר קראו לא מעט מקרים שכחם ארנובים קסנים הדיחו תאייד ענק מצרמת השוק, כשות' כי אוחם ארגונים לא הצליחו להתחייב את עצםם לשנייה מהר מספיק. הענן הוא אמן לא תחריטו החקם, אבל הוא יוכן לארגונים אפשרות להוביל לשינויים רצוני".

לדברי מייקל קפלס, יוער VCE, "על המנכ"ר בראש ובראשונה להבין מה הם ייעד החברה. בשלב השני, עליו להבין כיצד האור יכול להשתמש בתכנולוגיה כדי לסייע לארגון למדו ביעדים הללו. עם זאת, עליו לעשות את מהירותו, ולהתעדן כוחותיו. מדובר במקרה מוכרכ, כי הר או אחד לא רוצה לקבל את התכнולוגיה של אטמול, אלא את זו של המחר. על כן, על המנכ"ר להפעיל שקוול דעת ולהשתמש בכל כל טכנולוגיה שעומדת לרשותו.



A man in a dark suit stands on a stage, looking upwards and to his right, holding a small object in his right hand. The background is dark, and the audience is visible in the shadows.

על מנת להשיג את המטרה, קרי לסייע לארגון לעשות עסקים טוב יותר.

"הען סוגר פערים ב-TO"

"מיחשווים הענן הוא הדרך לסגירות הפער בין דרישות הארגון למוחלקת-ה-IA, לבין יכולותיה בפועל", אמר דיב' דובסן - סגן נשיא בכיר ב-CA

**זכור עסקך עמוק**  
הගורם הלשי הוא כאמור צריך עסקך עמוק, המשיר מק'ירקן, "חברות לחזקתו לששתנות. אחת הבעיות העיקריות של מנכ"לים מודרנים היא, שהם ידעו מה הם רוצה לשנות, הם רואו כיצד לעשות זאת - אבל הם לא הצליחו לעשות את מספיק מורה. במקרים ורים, ה-IT היה זה שלא הציב הצלחה לעשנות את השינוי בקצב הדרש, והוא רוגן בלבד לשלהם מחיר כבד".  
לדבריו, השינוי הוא אל שהוא שטומבלץ לעשנות - הוא משחו שאין ברירה אלא לעשנות. "אכלת צהרים עם מנהלת מערכות מידע של ארגון שמחזק ב-50% מנתה השוק שבו הוא פועל. היא משתמשת במוצרים של CA כדי לבצע שורה של שינויים בארגון, בין היתר מעבר כמעט מלא ליחסושים ענן. היא ספירה לי שהמחלך הזה שללה לא נועז רק לשנות את האופן שבו הארגון פועל, אלא לשנות את האופן שבו פועלת התעשייהcola - שהרי אם מחזית מהתעשייה מבצעת מוחלך כזה, 50% הנוגדים לא יכולים להרשות לעצם להישאר מאחור".



ויקי קונדרה

"היתרונות בלקבוצע את החוקרים", סיכם מירקן, "הוא שאתה תמיד נמצאת צעד אחד לפני המתחרים שלך. עד שמדובר להוכיח את ההצעה, אתה כבר תצא לפניו הצעתך לאחכלה. קר אתה שולט על השוק, אתה מחליט לאן תחרב הולכת ואתה קובלע את התמורות בענף שבו אתה כועל קר זה עוכד, וארגונים שיקדימו להכנים זאת, ייזכו ב יתרון תחרותי משמעותי".

**"אובמה מאמין בכוחה של הטכנולוגיה לשנות אומה"**

"רוכם המכريع של המנכ"לים המכחנים כו"ם לא היו מנג"רים בערבים. חלק גדול מהם גם נטול השכלה טכנולוגית רשמית. עם זאת, המנכ"ל לא חייב להיות טכנולוג גודל בשכיל להבין שההיחס שוכב הוא קרייטי לעסקיו", כך אמר יוון קומדרת, מנמר' הר בית הלבן לשעבר. "המנכ"ל הקודם שלו, קלומר נשייא ארוצת הברית - ברק אוכטמה, מבין ואית. הוא מאמין שבעcosa של הטכנולוגיה לשנות אומה וודע שה-IT מסוגל לשנות את חוקי המשחקן. כך אריב לפעאל מנכ"ל שרוצה להattaים את עצמו למקצועות של ימינו".

קונדרה אמר את הדברים במלוא הפתיחה של הקנס. הוא לא רק חל בagan של נערך בהשתתפות ביל מקראן - ייור ומנכ"ל CA, ומיכאל קפלט - ייור VCE, הוגר שהוקם במשותח על ידי EMC, סטיקו ו-EMC לאספקט חזרונות ורטואלייזציה. את הפגnal, הגדה רדי צוקרברג - אחוותם של מישיק צ'ירכהן, מארק צוקרברג, אסף פרנקלין ובארזון בברברה

קונדרה, ימי-טבון, נאום קזינו ב-24, א' וא' והענוגות והו' אשפוזות כבודה.

קונדרה טבונה יותר מכל העבראה חסרת תקדים של שירותי ממשלה  
לען וחוסכו של מילואדים בתקציב ה-11 הפדרלי לארצונות הברית, דבר  
שבচৰেশ শেল মিঠাশুভু হনুন, ואמר כי ביכולתו ליעיל את מערכם היחסוב בראוף  
נראה כמוותו לפניו. "למנמ'רים יש נטייה לפעמים להתמקד בדרכים