

רכישת מקסימום הינה חלק מהסטרטגיה של פרודורו בישראל להרחיבת הפרישה, על מנת להבטיח את המשך הצמיחה של "AX Dynamics".

"הרכישה החatta מתאימה ב-100% ל-DNA של פרודורו כינרניות ומפיצת תוכנות ERP ו-CRM. נכון, בשל רכישת mAXimum ERP, שותפי ה-ERP של מיקרוסופט הננים משורה של פרקטיקות ומתקדימות יישום, המבוססות על הניסיון העשיר של פרודורו בישום מערכות בקשר יותר מ-1,500 לקוחות ב-16 מדינות. אלה נתמכים על ידי קבוצת יישום, המונה מאות מומחים. אנו ממשיכים לפסק לשוק הישראלי את הולוקליזציה, התמייקה, ההדריכה והשירות הטוביים ביותר, ולהרחיב את היעזע הפתרונות הורטיקליים לשוק AX Dynamics".

מומחיות בינלאומית לשוק המקומי

"הרכישה החatta מצטרפת להשקעות קידומות של פרודורו העולמי בשוק הישראלי. רכישת מקסימום היא חיל מסטרטגיה ביןלאומית של הקבוצה, כינרני תוכנה, לפחות באמצעות שותפים עסקיים, תוך ניצול המומחיות הבינלאומית של החברה ונכסיו ה-IP של הקבוצה. אנחנו מוכנים שערץ השותפים שלנו צומח וננהה מהפתרונות הורטיקליים שלנו, המוניינו הבינלאומיים ומאות מומחי ה-AX של הקבוצה, ומעוניינים להציג פתרונות ערך נוסף אלה לשותפים שלנו בשוק הישראלי.

"עם רכישת מקסימום, אנו מוכנים עצמנו כמובילים בפתרונות ERP-NAV, יותר מ-50 פרויקטים בשוק הישראלי והבינלאומי החברה היחידה בישראל עם הסמכה משולשת: AX-NAV-CRM, NAV-AX-CRM, 42% לקוחות NAV, 34% לקוחות AX, 24% לקוחות CRM"

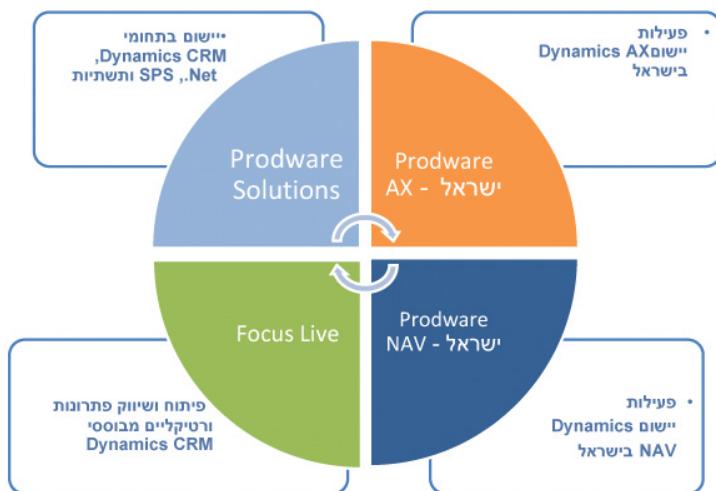
פרודורו ישראל - תעודה זהות

יותר מ-120 עובדים

יותר מ-50 פרויקטים בשוק הישראלי והבינלאומי

החברה היחידה בישראל עם הסמכה משולשת: AX-NAV-CRM, NAV-AX-CRM, 42% לקוחות NAV, 34% לקוחות AX, 24% לקוחות CRM

של מיקרוסופט. לצד הפצת המערכת, אנו מפיקים תוכנה שלנו, ומספקים לקוחות שירותים ושירותי ערך נוסף. קר, אנו מוכרים לשוטפים שלנו להנחות גם הם. הרכישה של מקסימום גונעה לשוק גרסה עם פונקציונליות נרחבה, אשר מתאימה לשוק הישראלי, לצד היכולת לתלות לשוטפים שלנו ערך נוסף, ולהוות משקל נגד בתחרות מול אורקל וסאף. "אנו פועלים בשיתוף פעולה עמוק עם מיקרוסופט, הן בהיבט המכירות והן בהיבט הפיתוח", מסכימים חימיוב וכבר אויר. "אנו מוחווים חלק ממרכז הפיתוח של מיקרוסופט בכל הקשור לגיור המערכות שלה לישראל. למרות חוסר הווודאות שעמה הלקוחות נכננים לשנת 2012, הרי שאנו מתחילה את השנה עם כבר הזמנות נאה, עם זכויות משמעתיות בשוק הישראלי ובינלאומי. זכויות אלו יהו את מנוע הצמיחה שלנו ב-2012".



פרודורו ישראל - מבנה ארגוני

אנוש ועוד. כמו כן פיתחנו באשדוד תשתיות פיתוח ויישום ל-CRM, Dynamics, המרחביה ומעבירה את הפונקציונליות של המערכת ומפתחת את הפיתוח על המוצר באמצעות שימוש באמלנטיים סטנדרטיים. עשינו השנה יותר מ-50 עסקאות המבוססות על המוצרים שפיתחנו עם מרכז המציגות שלנו באשדוד. מרכז הפיתוח באשדוד מציין קשר עם מרכז הפיתוח של מיקרוסופט, על מנת להיות מותאם עמו לבני מפת הדרכים של מיקרוסופט ומונמות בשוק. במרקם המ"ס שלנו באשדוד יש לנו 20 עובדים. הפעולות שלנו בעולם ה-CRM היא רחבה היקף".

הפצה והתמיכה ב-ERP

ספרו על הרכישה של mAXimum ERP.

"רכשנו את mAXimum ERP - mAXimum ERP מIRONIX, המרחביה וה坦מיכת הרשמית ל-Dynamics AX. מושר המוצרים בשוק הישראלי - מחרבת טריקס. מערכת המוצרים מושר Dynamics AX-ERP של מיקרוסופט, הושקה בישראל לפני יותר משנהיים, עם לולוקליזציה מלאה ועשירה, המתאימה לדרישות הרגולטוריות של השוק בישראל. לוולוקליזציה זו כוונחה על ידי mAXimum ERP. מאז השקתה המפעילה, בשנת 2009, יותר מ-30 חברות ייצזו את הפתרון הזה, בהן סרגנון, טבע נאות, רקס, להט, (Random Logic), גראפה, בצלאל, ARI, אטובי, בקרה גבע ועוד.

"mAXimum ERP מפעילה את מרכז התמיכה הרשמי לשוטפים ואת מרכז ההכרשה למערכת AX בישראל, ובוגסף מספקת שירותים מקצועיים ללקוחות ולשותפים המקיימים".

"פרודורו, שהפכה עם רכישת Qurius במחלה השנה האחרונה למיזם המבוגלים בשוק הישראלי של מערכות ה-ERP של מיקרוסופט, היא אחד המישימים הצגה של אסטרטגיית רכישות ומיזוגים הממוקדת גם בשוק הישראלי".

מבחן/ת תומחים???
פורומי הידע של המ Każdyים
פגשים, הרצאות, דיוונים ו-Networking

30
Since 1981

אנשים
ומוחשבים
www.pc.co.il

לשירות לקוחות 03-7330773
או באתר www.pc.co.il